



Nos résultats du premier semestre témoignent de la solidité du modèle économique et du réseau panafricain diversifié d'Ecobank, porté par notre stratégie GTR.

Malgré un environnement opérationnel difficile marqué par des pressions géopolitiques et macroéconomiques, nos revenus nets ont progressé de 15%. Nous sommes fiers d'avoir levé 450 millions de dollars à travers la première obligation Nature au monde désignée selon les principes de l'ICMA, tout en accélérant notre transformation digitale intégrant l'intelligence artificielle.

Jeremy Awori
Directeur Général du Groupe





CHIFFRES CLÉS

Produit net bancaire

1.3mds USD ⬆️ 15%

Résultat avant impôts

423m USD ⬆️ 6%





“

La Banque des Grandes Entreprises et d'Investissement (CIB) a enregistré de solides performances, soutenues par notre stratégie centrée sur les clients et une exécution rigoureuse. Les revenus ont progressé de 19%, tandis que le portefeuille de crédits a atteint 8,4 milliards USD et les dépôts 11,2 milliards USD.

Cette croissance a été soutenue par l'optimisation du bilan, le renforcement de nos solutions de trésorerie et de gestion des risques, ainsi que par le développement des activités de conseil et des marchés de capitaux à travers nos différents marchés.

Michael Larbie

Directeur Exécutif Groupe
Banque des Grandes Entreprises et
d'Investissement



LA PUISSANCE D'UN MODÈLE ECONOMIQUE DIVERSIFIÉ

(PRODUIT NET BANCAIRE PAR SEGMENT D'ACTIVITÉ ET
PAR RÉGION)

Banque des Grandes Entreprises
et d'Investissement

709m USD  19%

Banque Commerciale et des
Particuliers

609m USD  10%

AWA

372m USD
 16%

CESA

470m USD
 20%

NIGÉRIA

91m USD
 23%

UEMOA

382m USD
 6%



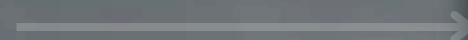
“

La dynamique s'accélère : la Banque Commerciale et des Particuliers (CCB) a enregistré 609 millions USD de revenus au premier semestre 2026, portés par une croissance annuelle de 32% des revenus de crédit et de 12% des dépôts.

Le financement des PME, les solutions marchandes, les paiements numériques, la progression des dépôts et les relations de confiance établies avec nos clients ont été les principaux moteurs de cette performance. Ecobank met à la disposition de ses clients des outils numériques et des solutions de paiement qui les accompagnent dans le développement de leurs activités.

Anup Suri

Directeur Exécutif Groupe
Banque Commerciale et des
Particuliers (CCB)



AMÉLIORATION DE LA RENTABILITÉ ET DE L'EFFICACITÉ



Coefficient
d'exploitation record

↓ **48,4%**



Rentabilité des capitaux
propres tangibles (ROTE)

21,1%



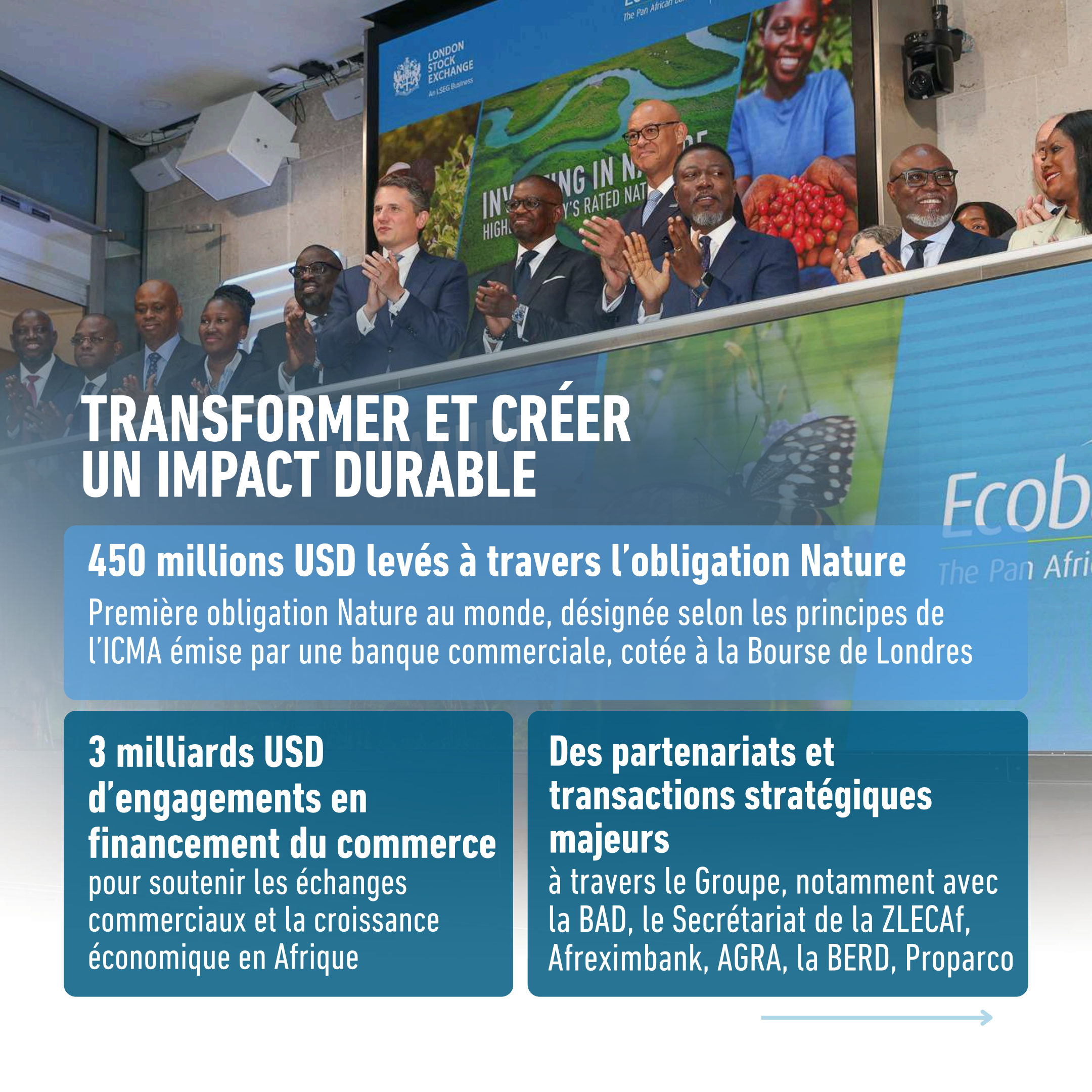


Nos résultats financiers du premier semestre 2026 démontrent le succès de notre approche rigoureuse en matière de gestion du bilan et d'efficacité opérationnelle.

La qualité et la diversité de nos sources de revenus continuent de progresser régulièrement. Notre bilan demeure solide, fortement liquide et parfaitement positionné pour financer la croissance économique productive dans nos 34 marchés.

Ayo Adepoju
Directeur Financier du Groupe





TRANSFORMER ET CRÉER UN IMPACT DURABLE

450 millions USD levés à travers l'obligation Nature

Première obligation Nature au monde, désignée selon les principes de l'ICMA émise par une banque commerciale, cotée à la Bourse de Londres

**3 milliards USD
d'engagements en
financement du commerce**
pour soutenir les échanges
commerciaux et la croissance
économique en Afrique

**Des partenariats et
transactions stratégiques
majeurs**
à travers le Groupe, notamment avec
la BAD, le Secrétariat de la ZLECAf,
Afreximbank, AGRA, la BERD, Proparco





RECONNUE À TRAVERS LE MONDE ET EN AFRIQUE

GLOBAL FINANCE

**MEILLEURE BANQUE
D'AFRIQUE EN 2026**

**MEILLEURE BANQUE DU
MONDE SUR LES MARCHÉS
FRONTIÈRES**

**MEILLEURE BANQUE DE
FINANCEMENT DE LA
CHAÎNE
D'APPROVISIONNEMENT
EN AFRIQUE**

AFRICAN BANKER
AWARDS 2026

**BANQUE
AFRICAINNE DE
L'ANNÉE**

AFRICA CEO FORUM
AWARDS 2026

**PRIX DU LEADER DU
GENRE 2026**



Pour plus
d'informations

ecobank.com/investor-relations

**UN MEILLEUR CHOIX
POUR UNE AFRIQUE MEILLEURE**